



Date : 23/04/2020  
Référence : SM230420

## **X'PROCHEM SAS**

BioIncubateur Eurasanté  
70 rue du Dr. Yersin  
59120 LOOS (FR)

Phone: +33 (0)3 28 55 51 30  
Email: recrutement@xprochem.fr  
<http://xprochem.com>  
SIRET: 75389434400021

# **Offre de Stage Marketing et Développement Commercial 3 à 6 mois temps plein ou en alternance.**

## **X'PROCHEM**

X'PROCHEM est une startup basée à Loos (59) en phase de développement sur le marché des biotechnologies. La société est dotée d'une plateforme technologique exclusive et innovante de synthèse chimique de protéines de moyennes tailles. L'offre s'adresse à des partenaires biopharmaceutiques pour créer de nouveaux bio-médicaments et vaccins.

Pour plus d'informations : [www.xprochem.com](http://www.xprochem.com)

## **MISSION**

Ce stage participe à la plupart des sujets de développement commercial d'une startup :

- Organisation et suivi de l'activité commerciale (prospection, proposition commerciales, ...)
- Participation aux actions de marketing opérationnel (ciblage, campagnes, Inbound Marketing, ...)
- Participation à l'entretien de nos outils commerciaux et de communication (CRM, Réseaux sociaux, plaquettes commerciales, objets publicitaires...)
- Mise en œuvre d'opérations de communication (webinars, séminaires)

## **COMPETENCES REQUISES**

- BAC+5 en école de commerce ou équivalent
- Commercial dans l'âme, compétiteur
- Excellent niveau d'expression orale et écrite (français, anglais)
- Maîtrise et usage des technologies de l'information (CRM, réseaux sociaux, outils bureautiques, outils d'emailing...)
- Curieux/se, Innovant(e), ...
- Rigoureux/se, organisé(e), débrouillard(e) et résilient(e)